



INGÉNIEUR COMMERCIAL GALAXEO (H/F)

Rejoignez une entreprise jeune, dynamique, en pleine croissance et aux valeurs humaines !

GALAXEO est la division Géomatique de BUISARD Distribution, spécialisée dans la distribution de produits à forte valeur ajoutée technologique (Réseau RTK et Matériel), pour le marché de la topographie, des géomètres, le BTP, l'agriculture et bien d'autres domaines. Créateur et gestionnaire du réseau d'antennes RTK Agrisat et TPSat, GALAXEO propose depuis plus de 10 ans des solutions de positionnement centimétrique professionnelles, réputées pour leur fiabilité.

BUISARD Distribution commercialise depuis plus de 30 ans, aux professionnels des réseaux agricoles et TP des pièces techniques rigoureusement sélectionnées parmi les plus grandes marques. Spécialiste dans le domaine des pièces de pulvérisation, de l'électronique embarquée, de la signalisation, de l'éclairage et des sièges, notre catalogue produit est riche de plus de 15 000 références distribuées notamment via le site internet marchand www.buisard-distribution.fr

Pour accompagner le développement de notre division géomatique sur le territoire, nous recrutons :

INGÉNIEUR COMMERCIAL GALAXEO (H/F)

DESCRIPTION DU POSTE

Sous la responsabilité du Directeur du service, vous êtes un membre clé de l'équipe commerciale du service GALAXEO. Chargé de gérer le cycle de vente complet, depuis la prospection jusqu'à la signature du contrat, vous travaillez en étroite collaboration avec les autres membres de l'équipe de vente, ainsi qu'avec les équipes techniques et de support de l'entreprise. Pour ce poste autonome et itinérant :

- Vous êtes chargé du suivi et du développement du portefeuille d'activité déjà existant du secteur géographique couvrant les départements de l'Alsace, la Normandie et la Région Parisienne
- Vous prospectez de nouveaux clients en utilisant des méthodes variées (téléphone, email, réseaux sociaux, etc.)
- Vous étudiez les besoins des clients et recommandez des solutions adaptées (produits et services)
- Vous réalisez des études de marché ainsi qu'une veille concurrentielle
- Vous gérez le processus de vente de bout en bout, en élaborant des propositions commerciales et des devis, en négociant les termes des contrats, en suivant les commandes, la facturation et le support client, tout en vous assurant de la conformité aux politiques et aux procédures de l'entreprise
- En collaboration avec votre responsable hiérarchique, auquel vous reportez vos visites hebdomadaires et vos résultats, vous analysez les chiffres de ventes, et définissez une stratégie commerciale
- Vous assurez la gestion administrative, avec la qualification de la base de données clients de vos secteurs, et la gestion des litiges
- Vous êtes de conseils auprès de vos clients et dispensez au besoin les formations nécessaires
- Vous participez à la préparation et à la réalisation des événements (salons, portes ouvertes etc...)

PROFIL

- Niveau Master ou équivalent
- Solides qualités relationnelles adaptées à tous types de clientèles
- Aisance à échanger sur des sujets extrêmement techniques en restant sur un objectif de convaincre et vendre
- Maîtrise de la négociation
- Très bonnes connaissances des matériels, logiciels et applications professionnelles de positionnement GPS, réseaux RTK et autres technologies topographiques associées
- Intérêts et curiosité pour les technologies innovantes, le guidage de précision des engins de tous types et de la topographie
- Technique commerciale et compréhension des indicateurs clés du commerce
- Eléments de base en gestion commerciale et administrative
- Anglais technique (écrit et parlé)

Rejoindre GALAXEO c'est :

- Travailler dans une entreprise dynamique, en pleine croissance.
- Avoir un encadrement disponible, humain et bienveillant.
- Bénéficier d'une intégration et d'un accompagnement lors de votre prise de poste.
- Disposer de nombreux avantages comme par exemple : Intéressement, RTT, mutuelle/prévoyance, réfectoire, CSE (comité d'entreprise) et avantages associés (chèques vacances, loisirs, achats groupés).
- Et bien d'autres avantages et opportunités que nous vous proposons de découvrir dans le cadre de nos futurs entretiens !

Type d'emploi : Temps plein, CDI

Statut : Cadre (forfait 218 jours)

Salaire : Selon expérience

Avantages : 13ème mois, véhicule de fonction, intéressement, CE.

CV et lettre de motivation à envoyer à :

Mélanie GIRAUDO - Gestionnaire RH

Email: recrutement@buisard-distri.fr



Découvrez notre site internet :



BUISARD DISTRIBUTION SAS

Rue de la Fouquerie - CS 20069 - F72300 SOLESMES

Email : contact@buisard-distri.fr - Site internet : www.buisard-distribution.fr